Kommen Sie ins hanseWasser Team als

Bereichsleiter*in Vertrieb und Materialwirtschaft (Kennziffer -VM-)

Wichtig für unsere Zukunft - dabei überzeugen wir Sie mit:

- ✓ Mit der Chance, Neues zu schaffen.
- ✓ Mit einem unterstützenden Umfeld von hoher Abwasser- und Wasserkompetenz.
- ✓ Mit der Dynamik und den Werten einer mittelständischen Unternehmung und den Werten, der Verlässlichkeit und der Stärke einer Konzernumgebung.
- ✓ Mit einer modernen Arbeitsumgebung, flachen Hierarchien und Zusatzangeboten.

Wichtige Aufgaben:

- ✓ Ist es Ihr Wunsch, Strategien für Geschäftsfelder zu entwickeln und auszubauen? Dann bieten wir Ihnen mit unseren Produkten Wassermanagement und Entsorgungsdienstleistungen eine ideale Startposition mit Freiraum für Weiterentwicklungen.
- ✓ Einkaufsprozesse sind Ihnen vertraut. Sie haben die Weiterentwicklung von strategischen und operativen Einkaufsprozessen im Blick und optimieren den Bereich weiter.
- ✓ Sie kennen die Abwasserbranche und haben einen Zugang zu Entscheidenden am freien Abwassermarkt. Impulse von Markt- und Kundenseite nutzen Sie zielgerichtet, um das Produktportfolio weiter auszubauen.

Wichtig für uns:

- ✓ Sie besitzen einen Hochschulabschluss, einschlägige Vertriebserfahrung und verstehen sich als fachliche*r Generalist*in. Ihr ingenieur-, bau- und/oder abwassertechnisches Know-How können Sie auf verschiedene Fachbereiche der Abwassertechnik übertragen.
- ✓ Eine unternehmerische Denk- und Handlungsweise liegt Ihnen im Blut und befähigt Sie, eine Organisation effizient auf- und nachhaltig auszubauen.
- ✓ Sie haben Ihre Kompetenzen zu Strategieentwicklungen bewiesen und Spaß an einer stetigen Weiterentwicklung und dem direkten Vertrieb.
- ✓ Sie haben Erfahrung mit komplexeren Entscheidungsstrukturen und schaffen es, Sympathie, Vertrauen und Begeisterung sowie Kommunikationsnetzwerke und Fach-/Kundenwissen aufzubauen.
- ✓ Ihnen gelingt es, innerhalb kurzer Zeit ein leistungsstarkes und kundenorientiertes Team zu verstärken. Dabei setzen Sie auf Eigenverantwortung und konstruktives Feedback für individuelle Weiterentwicklung.
- ✓ Das Vertriebsgebiet ist Nordwestdeutschland. Sie besitzen den Führerschein Klasse B bzw. 3.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Bewerberportal.

Bei Fragen wenden Sie sich gern an unseren Personalreferenten Job-Jan Meyer unter 0421/398-1331.

Wir klären das: hanseWasser ist das Abwasserunternehmen in Bremen und der Region. Wir sichern eine wirtschaftliche Abwasserreinigung und übernehmen Verantwortung für Mensch, Umwelt und Gesellschaft.

Läuft mit uns:

- Außertarifliche Leistungen
- Mobiles Arbeiten
- Moderne IT-Ausstattung
- Flexible Arbeitszeiten
- Beruf und Familie
- Mitarbeitervorteile
- Sport & Gesundheit
- Zeitwertkonto
- und vieles mehr

www.hanseWasser.de

hanseWasser